

ORGANISATIONS INTERNATIONALES

Contexte :

Les opportunités d'affaires auprès des Organisations et Institutions Internationales sont importantes. Elles concernent tant les achats de biens et la prestation de services à ces organisations elles-mêmes que les projets soutenus par celles-ci et pour lesquelles elles font appel aux compétences et capacités des entreprises. Ces organisations sont également intéressées par des missions de consultance afin de compléter leur expertise.

Il existe dès lors des opportunités d'affaires en *Corporate / Institutional Procurement*, en *Project Procurement* et en *Consultancy*.

Une préparation appropriée des entreprises est vivement recommandée. De même, des ressources en temps et en personnel et les moyens appropriés, le cas échéant par un soutien externe, seront mobilisés par l'entreprise qui envisage de saisir les opportunités d'affaires proposées par ces organisations.

Des références probantes seront une condition nécessaire pour proposer ses biens, services et expertises.

Le processus de collaboration (potentielle) avec les Organisations Internationales s'inscrira dans la durée de même qu'une approche « partenaire de l'Organisation Internationale » sera privilégiée.

Bien que les entreprises de tous secteurs soient encouragées à considérer ces organisations, toutes les entreprises ne sont cependant pas éligibles à traiter avec celles-ci. Les critères d'éligibilité peuvent concerner la taille de l'entreprise en ce compris sa solidité financière et ses ressources humaines ou encore les références pertinentes. L'Organisation Internationale s'assurera en effet que le partenaire sélectionné puisse exécuter le contrat dans les meilleures conditions et garanties de succès selon les principes définis par l'Organisation Internationale.

Le processus s'inscrit dans un contexte régi par les règles d'appels d'offres. Les Organisations Internationales veillent à stimuler une saine concurrence entre entreprises et à assurer une transparence tout au long du processus.

Etre partenaire des Organisations Internationales présente notamment comme avantage d'être assuré d'être payé si la mission s'est déroulée selon les termes du contrat.

Saisir ces opportunités d'affaires contribue également à la solidité financière et à la stabilité d'une entreprise ainsi qu'elle lui permet de bénéficier de références de qualité.

Les Attachés Economique et Commerciaux en poste dans les villes où les Institutions et Organisations Internationales ont leur siège et/ou mènent des opérations ainsi que l'Attaché Economique et Commercial à Bruxelles comme personne relai sont à votre disposition pour vous accompagner dans vos démarches.

Afin de faciliter les contacts avec les Organisations Internationales, Brussels Invest & Export by hub.brussels en collaboration avec les agences des autres Régions propose aux entreprises de participer à des missions auprès de ces Organisations Internationales ainsi qu'à des séminaires et séances d'information.

Ont par exemple été organisées des missions auprès de la Banque Mondiale, de la Banque Inter Américaine de Développement, des Nations Unies, de la Banque Européenne de Reconstruction et de Développement (BERD), de l'OTAN.

D'autres possibilités de se familiariser avec les opportunités d'affaires d'Organisations Internationales sont prévues chaque année.

Afin d'informer les entreprises avec de l'information de première ligne, des fiches synthétiques ont été rédigées pour une série d'organisations. Des « questions – réponses » pratiques sont proposées en complément de ces fiches d'information.

Union Européenne

Site internet : www.europa.eu , www.ted.europa.eu

Sièges : Bruxelles, Luxembourg, Strasbourg. Ainsi que d'autres Institutions et Agences sur l'ensemble du territoire de l'UE.

Achats (Procurement) : <https://ted.europa.eu>

TED pour « Tenders Electronic Daily » est la version en ligne du « Supplément du Journal Officiel de l'Union Européenne » dédié au *public procurement* européen. Il concerne à la fois les avis et appels d'offres des institutions de l'Union européenne et de l'Espace Economique Européen que celles des entités des (futurs) Etats Membres.

L'outil permet d'effectuer des recherches sur plusieurs critères d'opportunités d'affaires.

TED comprend plusieurs sections : les entreprises seront plus particulièrement intéressées par le module général de TED ainsi que par les modules TED SIMPA et TED eTendering.

L'onglet général TED comprend, outre un outil de recherche, une section permettant de s'enregistrer et lorsque l'enregistrement a eu lieu de se connecter sur la section réservée du site internet.

L'onglet SIMAP pour « Système d'information pour les marchés publics » comprend de l'information détaillée en matière de marchés publics.

La plateforme électronique e-Tendering , un des onglets sur le site général de TED, donne accès aux appels d'offres des Institutions Européennes, des Agences et autres Instances européennes.

<https://etendering.ted.europa.eu/general/page.html?name=home&locale=en>

Il permet aux opérateurs économiques, dont les entreprises, de consulter les appels d'offres publiés ainsi que tous les documents y relatifs.

Bien que les appels d'offres soient librement consultables sans enregistrement, l'enregistrement sur cette plateforme permet d'obtenir des notifications, en compris pour des mises à jour, et recevoir des alertes par e-mail qui pourraient intéresser l'entreprise sur la base de son profil et de poser des questions.

La plateforme offre un outil de recherche comprenant plusieurs critères de sélection dont selon l'entité qui émet l'appel d'offres.

Pour ce qui concerne des thématiques et domaines d'activités spécifiques, les sites internet des Directions Générales (DG) de la Commission Européenne comprennent des sections relatives aux Calls for Tenders, Calls for Proposals et Expression of Interest. En fonction des domaines d'intérêt des entreprises, la consultation de ces sites sera effectuée.

Les entreprises sont invitées à compléter le « document unique de marché européen » (DUME), en anglais European Single Procurement Document (ESPD). Il s'agit d'un formulaire par lequel les entreprises déclarent leur statut financier, leurs capacités et leur aptitude pour participer à une procédure de marché public. <https://ec.europa.eu/tools/espd/filter?lang=en>

Programmes Européens : par exemple H2020 : Programme européen pour la Recherche et le Développement – <https://ec.europa.eu/programmes/horizon2020/> ou COSME : Programme européen pour la compétitivité des entreprises et PME afin de promouvoir l'entrepreneuriat et améliorer l'environnement des PME – <https://ec.europa.eu/easme/en/cosme>

Une cellule dédiée de hub.brussels accompagne les entreprises bruxelloises dans leur participation aux programmes et projets européens. Les responsables sectoriels des projets européens de hub.brussels sont à votre disposition.

Sources d'information : sites internet dédiés comme Tenders Electronic Daily, section des sites internet de chaque Institution et/ou Direction Générale (DG), sites internet dédiés à des Programmes et Projets Européens.

Pour ce qui concerne les projets de l'Union Européenne qui ont lieu hors de l'Union Européenne, les sites dédiés suivants seront consultés :

Directorate-General International Cooperation and Development - DG DEVCO : - <https://ec.europa.eu/euopaed/>

Concerne les projets de développements.

Directorate-General for Neighbourhood and Enlargement - DG NEAR – <https://ec.europa.eu/neighbourhood/>

Concerne les projets auprès de pays voisins de l'UE ainsi que candidats membres à l'adhésion à l'UE. Par exemple dans le cadre des Instruments d'aide de préadhésion / Instrument for Pre-Accession Assistance (IPA).

Financement de projets de l'Union Européenne par la **Banque Européenne d'Investissement (BEI)** – www.eib.org

Pour les projets soutenus par la BEI :

<http://www.eib.org/en/projects/index.htm>

Pour le procurement auprès de la BEI à Luxembourg :

<http://www.eib.org/en/about/procurement/index.htm>

Les cinq banques de développement : BM, BERD, BAD, BAfD, IDB sont présentées ci-après :

Banque Mondiale

Site internet : www.worldbank.org

Siège : Washington et 130 bureaux locaux. Dont un bureau à Bruxelles.

Composantes du groupe de la Banque Mondiale :

Le groupe de la Banque Mondiale est composé de différentes entités. D'une part, des entités compétentes pour les relations avec les gouvernements à savoir l'International Development Association (IDA) pour les pays les plus pauvres et l'International Bank for Reconstruction and Development (IBRD) pour les gouvernements de pays à bas ou moyens revenus. D'autre part, des entités sont spécifiquement compétentes pour le secteur privé comme l'International Finance Corporation (IFC) qui veille au développement du secteur privé ou la Multilateral Investment Guarantee Agency (MIGA) pour les garanties non commerciales en matière d'investissements

étrangers. Un organisme est dédié au règlement des litiges en matière d'investissements : l'International Centre for Settlement of Investment Disputes (ICSID).

Objectif : réduction de la pauvreté (à 3% en 2030) et bâtir de la prospérité partagée dans les pays en développement. La Banque Mondiale finance pour ce faire des projets dans les pays où elle est active. Les filiales de la Banque Mondiale octroient des prêts, prennent des participations, font des dons ou encore donnent des garanties.

Secteurs d'intervention : transport, énergie, épuration de l'eau, déchets, infrastructure, technologies digitales.

Environ 1600 - 1800 projets/an couvrant presque tous les secteurs d'activités.

Zone géographique d'intervention : 170+ pays dans le monde, opérations au niveau mondial

Opportunités d'affaires : Achats de biens, services, construction et consultance.

En ce qui concerne les projets auprès de pays, ceux-ci sont financés par la Banque Mondiale, mais ils sont gérés par les pays bénéficiant du financement de la Banque Mondiale.

Les interlocuteurs clés sont à la fois les Team Leaders sectoriels au siège de la Banque Mondiale, les bureaux locaux de la Banque Mondiale dans le pays des projets et les agences d'exécution des pays concernés.

Pour le Procurement :

www.worldbank.org/corporateprocurement

Cette section dédiée concerne le fonctionnement interne de la Banque et ses besoins en biens et services.

Outil spécifique à destination des consultants individuels (exécution de missions au sein même de la Banque) :

<https://wbgeconsult2.worldbank.org>

Les consultants individuels exercent leurs missions en renforcement des capacités de la Banque.

Les candidats consultants sont invités à s'enregistrer sur cette plateforme pour accéder aux appels d'offres et y soumissionner.

De nombreux documents d'information sont disponibles en ligne et des recherches peuvent être effectuées dans ces documents.

En vue d'une préparation à moyen terme, les entreprises seront intéressées par les documents « Country Assistance Strategy » (CAS) qui reprend par pays les grandes orientations et priorités dont découleront les projets à venir.

Base de données pour les projets:

<http://go.worldbank.org/KTPE1WKU20>

Des recherches ciblées peuvent être effectuées par zone géographique et pays ainsi que par secteurs. Les résultats de la recherche donneront accès à la consultation de nombreux documents concernant lesdits projets.

Il est également possible de se tenir informé par les canaux de communication des Agences d'exécution dans les pays où sont menés les projets.

Soutien au secteur privé :

Le groupe de la Banque Mondiale dispose d'un organisme spécifiquement dédié au secteur privé. Il s'agit de l'International Finance Corporation (IFC). Cet organisme vise à aider au développement du secteur privé. Son objectif est de mobiliser les capitaux privés dans une optique de développement. L'IFC se concentre principalement sur les pays où le secteur privé est (pratiquement) inexistant / très limité. L'IFC intervient spécifiquement dans les projets d'entreprises dans les domaines d'infrastructure, d'agribusiness, d'inclusion financière, de santé et d'éducation. Ses défis principaux concernent notamment l'économie digitale (Digital Economy) ou le financement climatique (Climate Finance).

Ses zones géographiques d'intervention sont principalement en Afrique, Moyen Orient et Asie du Sud Est.

Sources d'information : site internet de la Banque Mondiale, applications mobiles « World Bank Project Procurement » et « World Bank InfoFinder ». D'autres applications sont disponibles via <http://apps.worldbank.org/>

Banque Interaméricaine de Développement

Site internet : www.iadb.org

Siège : Washington et 26 bureaux locaux

Objet :

La Banque Interaméricaine de Développement est une institution financière qui consent des prêts, offre des dons et propose une assistance technique aux pays de la zone Amérique Latine et Caraïbes.

Objectifs:

Reducing poverty and social inequalities;

Addressing the needs of small and vulnerable countries;

Fostering development through the private sector;

Addressing climate change, renewable energy and environmental sustainability; and

Promoting regional cooperation and integration

Zone géographique d'intervention : 26 pays de la zone géographique d'Amérique Latine et des Caraïbes.

Il existe des opportunités d'affaires pour les consultants comme pour la livraison de biens et les prestations de services.

Les opportunités concernent tant la Banque elle-même dans ses activités de procurement que les opportunités dans le cadre des projets de la Banque en collaboration avec les pays emprunteurs.

L'ensemble des opportunités d'affaires passent par des appels d'offres.

Des contacts auprès de la Banque, notamment dans les bureaux établis dans les pays emprunteurs et avec les responsables sectoriels ainsi que dans les pays avec les agences d'exécution seront privilégiés par les entreprises. En effet, les pays destinataires disposent d'un pouvoir décisionnel important.

Consultance :

www.iadb.org/projectconsultancy

Corporate Procurement : opportunités d'affaires pour le fonctionnement-même de la Banque

<https://www.iadb.org/en/find-procurement-opportunities/corporate-procurements/corporate-procurements%2C20661.html>

Project Procurement :

<https://www.iadb.org/en/procurement>

Ce lien comprend des informations et permet des recherches sur des projets spécifiques.

Les plans de procurement, les appels d'offres, les contrats attribués, les documents liés aux projets et les informations détaillées sur ces projets sont disponibles en ligne.

Les entreprises intéressées à proposer leurs biens et services avec la Banque sont invitées à compléter un Supplier Registration Form <https://www.iadb.org/en/find-procurement-opportunities/supplier-registration-form%2C20709.html>

Sources d'informations :

Les documents « Country Strategy » et « Sector Strategy » consultables sur le site de la Banque fournissent des informations utiles sur les orientations géographiques et sectorielles de la Banque.

Point d'attention :

La maîtrise de la langue espagnole est un élément important à prendre en considération avec cette institution, notamment vu la composition du staff (voir IDB Staff Directory disponible en ligne) et les zones géographiques d'activités.

Banque Africaine de Développement (BAfD)

Site internet : www.afdb.org

Siège : Abidjan ainsi que 5 représentations régionales et environ une trentaine de bureaux locaux.

78 pays membres dont 54 pays bénéficiaires

Priorités : les High 5 de la BAfD à savoir (1) éclairer et fournir de l'énergie à l'Afrique, (2) nourrir l'Afrique, (3) industrialiser l'Afrique, (4) intégrer l'Afrique, et (5) améliorer la qualité de vie des Africains.

Secteurs : agro-industrie, changements climatiques, eau, énergie, environnement, infrastructures, santé, TIC, transports,...

La BAfD couvre trois domaines important : les grands projets, les services de consultance et les prêts aux pays bénéficiaires.

Les entreprises intéressées veilleront à s'enregistrer sur le site de la BAfD.

Les projets font l'objet de « Procurement Plans ». Ceux-ci permettent d'être informé des orientations des programmes et projets de la Banque.

La Banque organise chaque année un Business Opportunities Seminar (BOS) : il s'agit d'une opportunité pour les entreprises de se familiariser avec la Banque, ses futurs projets et de nouer des contacts utiles avec les personnes clés au sein de la Banque.

Project procurement :

<https://www.afdb.org/en/projects-and-operations/procurement/>

Les opportunités en corporate procurement font l'objet d'une section dédiée :

<https://www.afdb.org/en/about-us/corporate-procurement/>

Pour ce qui concerne les missions de consultance, un enregistrement sous le lien ci-dessous est conseillé :

<https://www.afdb.org/en/projects-and-operations/procurement/consultancy-services-e-consultant/>

Informations utiles :

General Procurement Notice (GPN) qui comprend de l'information générale sur un projet.

Specific Procurement Notice (SPN) qui comprend de l'information détaillée sur un projet.

Expressions of Interest (EOIs) qui sont des invitations pour les consultants à marquer leur intérêt, ce qui leur permet de figurer dans une short list pour des missions de consultance.

Banque Asiatique de Développement (BAD)

Site internet : www.adb.org

Siège : Manille ainsi que des bureaux locaux pour un quarantaine de pays d'intervention. Un bureau de représentation européen est présent à Francfort.

Zone géographique : une quarantaine de pays en Asie et Pacifique.

Les opportunités d'affaires sont mentionnées sous l'onglet « Projects & Tenders » :

<https://www.adb.org/projects/tenders>

Les projets soutenus par la Banque, proposés ou approuvés, sont repris sous le lien suivant en ce compris tous les documents relatifs à ces projets :

<https://www.adb.org/projects>

La Banque fournit des prêts, de l'assistance technique et des aides aux gouvernements des pays bénéficiaires de la zone Asie et Pacifique.

Le lien suivant fournit de l'information sur les opportunités de collaboration avec la BAD tant pour les consultants que pour les fournisseurs de biens et services :

<https://www.adb.org/business/main>

Des conseils sur comment remporter des contrats, comment devenir fournisseur, les critères requis, le cycle de projet sont mentionnés à cet endroit et y font l'objet de précisions.

Les « Procurement Plans » mentionnent les opportunités prévues pour un projet déterminé.

<https://www.adb.org/projects/documents/doctype/Procurement%20Plans>

En matière de Corporate Procurement :

Consulter l' « ADB Supplier Information Management Portal » (le portail des fournisseurs)

Pour être invité par la Banque à s'enregistrer sur ce portail, l'entreprise adressera un e-mail à : ipcontracts@adb.org

Après enregistrement, l'entreprise sera référencée dans la base de données de la Banque, ce qui lui permettra d'entretenir le contact avec la Banque et elle pourra recevoir des alertes et participer à des soumissions. L'enregistrement est un pré-requis pour participer aux appels d'offres.

Un outil en ligne est spécifiquement dédié aux consultants : il s'agit du « Consultant Management System ». Les consultants sont encouragés à s'y enregistrer et peuvent rechercher les opportunités de consultance. La Banque utilise également cet outil pour recruter des consultants.

<https://cms.adb.org/>

La Banque organise chaque année un Business Opportunities Fair (BOF) : il s'agit d'une opportunité pour les entreprises de se familiariser avec la Banque, ses futurs projets et de nouer des contacts utiles avec les personnes clés au sein de la Banque.

Informations utiles : Country Planning Documents dont les « Country Partnership Strategy » et « Country Operations Business Plans » qui donnent les orientations et projets pour chaque pays.

Nations Unies

Site internet :

Global des Nations Unies : www.un.org

United Nations Global Marketplace : www.ungm.org

Les opportunités d'affaires concernent tous types de biens et services.

L'Organisation des Nations Unies est composée de différentes entités et est très diverse. Les Nations Unies consistent en un ensemble composé d'une variété d'entités dont le Secrétariat, les Fonds et Programmes ainsi que des Agences spécialisées. Bien que répondant à des règles communes, elles disposent chacune d'un département en matière de procurement et ont leurs propres exigences et procédures. Les Nations Unies fonctionnent de façon décentralisée avec ses 37 agences.

Le marché des Nations unies représentait un volume de 17,7 milliards USD en 2017 (biens : 8,62 milliards USD et services : 8,95 milliards USD) . Pour ce qui concerne le procurement du Secrétariat de NU, celui-ci s'élève à 3,07 milliards USD auprès d'un peu moins de 6000 fournisseurs en 2017.

Sièges : New York, Genève, Nairobi et Vienne. Les Nations Unies comprennent de nombreuses agences (programmes, fonds et institutions spécialisées) réparties dans différentes villes, dont en Europe (Copenhague, Rome, ...).

Objectifs :

La mission et le travail des Nations Unies sont guidés par les objectifs et principes énoncés par sa Charte fondatrice. L'ONU a pour objectif de résoudre un grand nombre de problèmes auxquels est confrontée l'humanité au 21ème siècle, telles que la paix et la sécurité, le changement climatique, le développement durable, les droits de l'homme, le désarmement, le terrorisme, les crises humanitaires et sanitaires, l'égalité entre hommes et femmes, la gouvernance, la production alimentaire et d'autres encore.

Les Nations Unies achètent annuellement pour environ 17.7 milliard de dollars en biens et services. Ceux-ci sont destinés à l'aide d'urgence, aux opérations de maintien de la paix et aux projets de développement. Les institutions achètent également des biens et services pour leur propre fonctionnement.

Secteurs :

Les secteurs concernés sont nombreux et variés : infrastructures, construction & génie civil, transport, énergie, TIC, industrie et agriculture, services d'ingénierie, éducation, santé, environnement, cleantech,...

Informations en matière d'opportunités d'affaires :

United Nations Global Market Place: www.ungm.org Il s'agit d'un site internet dédié aux individus et entreprises intéressés à faire des affaires avec les organisations qui font partie du système des Nations Unies. Il s'agit d'une plateforme de rencontre entre les acheteurs des Nations Unies et la communauté de fournisseurs au sens large.

Le site de l'UNGM comprend des informations concernant les opportunités d'affaires, un service d'alerte des appels d'offres, les contrats attribués ou encore un centre de connaissance.

Le site de l'UNGM est un portail complet pour devenir fournisseur auprès de 22 Agences différentes (donc pas toutes les Agences des Nations Unies), Fonds et Programmes ainsi qu'auprès de l'UN Secretariat. Ensemble ces entités représentent 95% des dépenses en matière de procurement du système des Nations Unies. Les entités des NU utilisent l'UNGM comme un outil d'approvisionnement pour la recherche de fournisseurs ainsi que pour la publication d'informations relatives aux opportunités d'affaires. L'enregistrement sur le site de l'UNGM est gratuit.

L'enregistrement sur le portail d'UNGM permet également d'identifier quels sont les acteurs qui ont remporté des appels d'offres et de les contacter pour d'éventuelles collaborations.

L'enregistrement sur le site UNGM est recommandé comme première étape pour pouvoir participer aux soumissions concernant les opportunités d'affaires offertes par le système des Nations Unies. Cette étape devrait idéalement être effectuée par les entreprises après s'être familiarisé avec les informations concernant les Nations Unies.

Les contrats de plus petits montants (moins de 40.000 USD) ne sont pas nécessairement publiés. A partir de 40.000 USD, une publicité est obligatoire.

L'entreprise veillera à proposer exactement ce que les Nations Unies recherchent. Pas plus que ce qui est demandé. Les Nations Unies ne recherchent pas toujours les produits et services les plus sophistiqués mais ceux qu'elles peuvent se permettre.

Comme les contrats des Nations Unies sont pour partie des contrats de montants très importants, les PME belges privilégieront la piste de proposer leurs biens et services en « sous-traitance » ou en collaboration avec de plus grandes entreprises.

Les rapports annuels statistiques, disponibles en ligne, mentionnent les acteurs qui ont remporté les contrats et les montants de ceux-ci.

<https://www.ungm.org/public/asr>

Outre les Agences spécialisées dans certaines thématiques, le système des Nations Unies comprend une agence dédiée au "Procurement". Il s'agit de UNPD - United Nations Procurement Division dont le siège est à New York. <https://www.un.org/Depts/ptd/>

L'UNDP est compétent pour le siège à New York, les opérations de « Peacekeeping/Political Missions », « Tribunaux and Commissions » et pour les achats de montants importants des sièges des Nations Unies à l'étranger.

Un onglet « Expression of Interest » comprend la liste des futures opportunités d'affaires afin de permettre aux entreprises de se préparer à soumissionner.

Chaque entité des Nations Unies dispose de capacités propres pour ses achats. Voir le site internet de l'entité en question.

Par exemple l'UNDP United Nations Development Projects dispose d'un outil spécifique pour les 5000+ projets de développement :

<https://open.undp.org/>

ainsi que pour ses besoins en matière de procurement

<http://www.undp.org/content/undp/en/home/procurement.html>

Une section est dédiée aux projets des Nations Unies :

UN Office for Project Services (UNOPS): <https://www.unops.org/business-opportunities>

L'UNOPS fournit des services, est conseiller technique et se charge de l'implémentation de projets pour les Nations Unies.

Development Business :

<https://www.devbusiness.com/>

Il s'agit d'un site internet officiel des Nations Unies (avec une section payante) pour les opportunités mondiales en matière de consultance, de contrats et d'export. Les avis de marchés et les contrats concernent les Nations Unies mais également ses partenaires dont les Banques de Développement ou encore des gouvernements nationaux.

Informations utiles :

Sur les sites internet des Nations Unies et de ses agences, sur le site spécifique d'UNGM.

Des applications mobiles sont également disponibles dont celle « UN Procurement »

Banque Européenne pour la Reconstruction et le Développement (BERD)

Site internet : www.ebrd.com

Siège : Londres

Zone géographique d'intervention :

36 pays d' Europe Centrale, de l'Est et du Sud Est, d'Asie Centrale ou encore de la Méditerranée.

Contexte : il ne s'agit pas d'une institution de l'Union Européenne et la BERD ne doit pas être confondue avec la Banque Européenne d'Investissement (BEI) avec laquelle elle collabore cependant.

La BERD se concentre sur les projets dans des pays d'économies en transition.

Les investissements de la BERD s'élevaient à 9,7 milliards € en 2017.

Secteurs principaux d'activités : Economie vert « Green Economy Transition », Infrastructures, Transport, Institutions Financières

Les opportunités sont liées aux projets financés par la BERD dans ses régions d'opérations. Il existe également un nombre limité de possibilités de contrats concernant des projets et services internes de la BERD.

Une partie du site internet est dédié au procurement :

<http://ebrd.com/work-with-us/procurement.html>

Distinction entre le Corporate Procurement (internal) and Project Procurement (clients)

EBRD Client e-Procurement Portal (ECEPP) <https://ecepp.ebrd.com/>

Il s'agit d'un outil pour les clients de la Banque dans la gestion de leurs projets. Ils peuvent dès lors intéresser les entreprises souhaitant offrir leurs biens et services.

Un outil de recherche des projets est disponible sous ce lien.

Les entreprises intéressées sont encouragées à s'inscrire sur cette plateforme.

Organisation du Traité de l'Atlantique Nord - OTAN

Siège : Bruxelles

Site internet :

www.nato.int NATO Headquarters (NATO HQ)

www.nspa.nato.int

29 pays membres

NATO Business Portal :

<http://www.nato.int/cps/en/natohq/62249.htm>

Une section dédiée du site internet www.nato.int est consacrée aux « Business Opportunities »

Opportunités d'affaires au Quartier Général de l'OTAN:

<https://www.ebidexchange.com/Default.aspx?cid=76ed5801-ead4-4d13-b2cc-930a96e1dd48>

L'OTAN achète des capacités militaires communes à ses membres, de l'équipement de bureau des services pour ses activités, des consommables, des systèmes d'information, de communication et des services et produits de technologie.

Les biens et services recherchés par l'OTAN ont pour objectif de participer au soutien et opérations du QG de l'OTAN, du staff international de l'OTAN et des officiers de liaison de l'OTAN dans les pays partenaires.

Une agence de l'OTAN est spécialisée pour les aspects de communication et d'information : NATO Communications & Information Agency (NCI Agency)

<https://www.ncia.nato.int/Pages/homepage.aspx>

NATO Support and Procurement Agency (NSPA):

Site internet: www.nspa.nato.int

Siège: Capellen (Grand-Duché de Luxembourg)

Activités: Services généraux, Support logistique (e.g. fuel, transport, construction, etc.), programmes d'armement, ...

Voir l'onglet "Business with NSPA". Celui-ci comprend notamment un onglet concernant les futures opportunités ainsi que les "Request for Proposals" (appels d'offres) en cours.

L'onglet e-procurement comprend une série d'information sur les procédures, l'enregistrement des fournisseurs, les appels d'offres en cours, les opportunités futures, les contrats attribués, etc.

<http://www.nspa.nato.int/en/organization/procurement/procurement.htm>

Il est recommandé aux entreprises de s'inscrire sur le site internet de la NSPA. Ceci permet tant d'être informé des opportunités d'affaires que d'être contacté directement par la NSPA pour les contrats de valeur inférieure à 80.000 eur.

L'enregistrement auprès de l'OTAN est recommandé, notamment sur le NATO HQ Procurement service et sur le site de la NSPA via les liens ci-dessous :

NATO HQ Procurement :

<https://www.ebidexchange.com/RegUser.aspx?cid=76ed5801-ead4-4d13-b2cc-930a96e1dd48&uid=00000000-0000-0000-0000-000000000000>

NSPA :

<http://www.nspa.nato.int/en/organization/procurement/supplier.htm>