

« FSE International - Témoignage d'entreprise »

Interview de Monsieur Nicolas Wurm, Responsable des projets bilatéraux chez FSE International.

Url de la vidéo : <https://www.youtube.com/watch?v=Efwe5xTCsa8>

Transcription

Logo de Bruxelles Invest & Export avec un fond sonore, suivi d'une inscription annonçant : « FSE International participe régulièrement à des salons et missions économiques avec Bruxelles Invest & Export ».

Nicolas Wurm (responsable des projets bilatéraux chez FSE International) :

FSE International est une société active dans le domaine de la santé humaine principalement, un petit peu dans la santé animale également. Nous sommes ce qu'on appelle un ensemblier hospitalier.

Dans notre activité qui est fortement liée à la présence locale, un réseau et un maillage très précis dans certains pays, souvent éloignés puisqu'on travaille en Afrique, est indispensable. Je veux dire que nous avons nos agents locaux, bien sûr, qui s'occupent plutôt des aspects techniques, mais nous avons besoin d'un soutien des gouvernements afin de suivre les procédures officielles.

Donc la force de Bruxelles Invest & Export pour nous, et c'est le principal apport, c'est ce réseau local fortement implanté avec un relationnel extraordinaire.

Les missions économiques, au même titre qu'un salon médical, sont très importantes pour nous, mais bon c'est un outil très efficace. J'ai moi-même participé directement à la mission économique en Mongolie organisée par effectivement Bruxelles Invest & Export et l'AWEX en partenariat, j'étais au Kenya et en Tanzanie avec une mission en partenariat avec le FIT et Bruxelles Invest & Export. Alors, pour nous ces missions sont évidemment indispensables parce qu'elles nous permettent encore une fois d'avoir une visibilité, elles permettent par la mutualisation des moyens d'avoir des rendez-vous haut niveau et de manière optimale pendant un court laps de temps sur les pays. Donc c'est tout bénéfique pour nous et ça nous permet aussi de bien sympathiser avec le personnel des ambassades qui ensuite continue le suivi avec nos chefs de projets sur le pays en question.

Ce soutien des attachés économiques et commerciaux, qui est absolument remarquable, quand on se rend dans un pays ; soit en mission économique, soit par nous-mêmes, qui permet d'ouvrir un certain nombre de portes souvent à très haut niveau qu'un exportateur aurait plus de mal à accéder de lui-même.

Transcription écrite – vidéo | Bruxelles Invest & Export

Fin de la vidéo, avec :

- Le logo de Bruxelles Invest & Export sur un fond sonore
- L'inscription : « Pour en savoir plus sur notre réseau d'attachés économiques et commerciaux : www.brusselsinvestexport.be »